



FRA EVENT TIL PROSESS - *med konsekvens*



**Calleo AS**

**Besøksadresse:**  
Håkon Magnussons gate 1 A  
7041 Trondheim

**Postadresse:**  
Postboks 2934  
7438 Trondheim

Telefon 73 56 10 60  
post@calleo.no

[www.calleo.no](http://www.calleo.no)



# AMATØRER TRENER ALDRI

*- de spiller bare kamper*

## Oppnå bedre resultater med Blended Learning

Uavhengig av din bedrifts størrelse og antall medarbeidere kan du starte en utviklingsprosess som fokuserer direkte på å skape større omsetning og inntjening i bedriften.

Nøkkelen til det gode salg og Nøkkelen til god ledelse er de første utviklingsverktøyene av sin art i verden. Ingen andre systemer gir deg så mange muligheter for trening, utvikling og læring på en gang.

Med Blended Learning sikrer du derfor at læring blir en løpende prosess. Trening og læring blir en daglig aktivitet som sikrer optimale resultater for ledere og selgere.

Over 25 000 brukere trener med utviklingspakkene Nøkkelen til det gode salg og Nøkkelen til god ledelse.

Nøkkelen til det gode salg finnes på norsk, dansk, engelsk og tysk. Nøkkelen til god ledelse finnes fra februar 2009 på norsk, dansk og engelsk.

Nøkkelen til det gode salg er opprinnelig utviklet av LADEGAARD A/S i Danmark, som er en ledende leverandør av Blended Learning-treningssystemer innenfor salg, ledelse og service.

Din bedrift kan også få sin helt egen firmatilpassede salgstrening- eller ledelsesutviklingsprosess med Blended Learning.

Kontakt Calleo på telefon 73 56 10 60 eller [post@calleo.no](mailto:post@calleo.no) for å høre mer om dine muligheter.



## Profesjonelle trener hver dag

Hvorfor blir en profesjonell idrettsutøver så god? Fordi han har seiersvilje og fordi han trener hver dag. Det samme gjelder for deg som er leder eller selger. Det er ikke nok bare å trene en helg i året eller ved festlige anledninger.

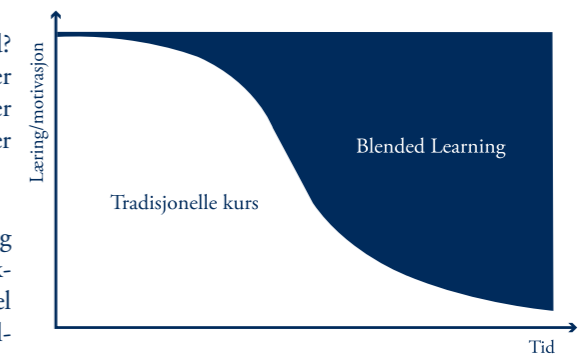
Med utviklingspakkene Nøkkelen til det gode salg og Nøkkelen til god ledelse fra LADEGAARD sikrer du at du kan trene og utvikle deg selv i en travel hverdag. Du gjør treningen til en integrert, alltid tilgjengelig og spennende del av hverdagen.

Utviklingspakkene er Blended Learning. Det vil si kombinasjonen av trening på Internett, et omfattende oppslagsverk i bokform, kursdager, coaching og utarbeiding av en DiSC-personprofil.

Utviklingspakkene gir deg optimal læring, fordi forskjellige pedagogiske metoder blir tatt i bruk samtidig. Du lærer når, hvor og hvordan det passer deg best. For deg betyr det at trening og utvikling går fra å være en event til å bli en konsekvent prosess.

Du blir unik bruker på [www.detgodesalg.no](http://www.detgodesalg.no) eller [www.godledelse.no](http://www.godledelse.no), som er verktøykasser med inspirasjon til problemløsning i hverdagen.

På nettet kan du teste deg selv, følge din egen utvikling, se videoklipp, høre lydklipp og laste ned en hel masse artikler og grafikk til inspirasjon – klart til å skrive ut og til å jobbe videre med i hverdagen.



Med Learning Manager kan lederen følge med på utviklingen for den enkelte og gruppen: Hvilke resultater oppnår dere? Hva er sterke og svake sider? På den måten vet dere hvor det er utviklingspotensiale og hvor tyngepunktet bør ligge neste gang dere skal på kurs.

Utviklingspakkene Nøkkelen til det gode salg og Nøkkelen til god ledelse er en effektiv og økonomisk attraktiv investering for utviklingen i din bedrift.

På [www.calleo.no](http://www.calleo.no) og [www.ladegaard.as](http://www.ladegaard.as) kan du se hvilke bedrifter som har valgt å gjøre trening og utvikling til en del av hverdagen med Blended Learning.

**Blended Learningwww - når trening og utvikling ikke bare skal være en event, men en konsekvent prosess.**